

## Das DU gewinnen!

- ...Ob wir jemanden mögen oder eher ablehnen,
- ...Ob wir dort einkaufen oder beim Mitbewerber,
- ...Ob man sich versteht oder andauernd missversteht,
- ...Ob man ernst genommen wird,
- ...Ob ein Verkaufsgespräch beim Kunden oder an der Messe als relevant betrachtet wird,

**...All das wird primär durch unsere Wirkung und Wahrnehmung bestimmt und die wiederum bestimmt unternehmerischen Erfolg**

### Training:

Die gute Nachricht: diese Kompetenzen sind trainierbar.

Die Methoden von grebien.performance+, unterstützt durch die S.C.I.L. Diagnostik hilft Menschen dabei, sich über das eigene Wirkungs-Repertoire bewusst zu werden und dieses zu erweitern.

Mit vielen Übungen, Techniken und Methoden lernen die Teilnehmer ihre Wirkung und Wahrnehmung Stück für Stück besser kennen und können diese gezielt einsetzen.

### Wir holen raus, was drin steckt!

**Menschen besser und schneller für Ihre Sache gewinnen**

- in der Führung
- im Kundenkontakt im Verkauf oder an der Messe
- im Umgang mit Mitarbeitenden und Lieferanten
- bei Verhandlungen
- etc.

eben überall da, wo Interaktion und Kommunikation besteht.

**Eigentlich bin ich  
sehr einfühlsam**



**Nur schade, wenn es keiner  
merkt!**



## Was unterstützt das Training?

**S = Sensus**

**C = Corpus**

**I = Intellektus**

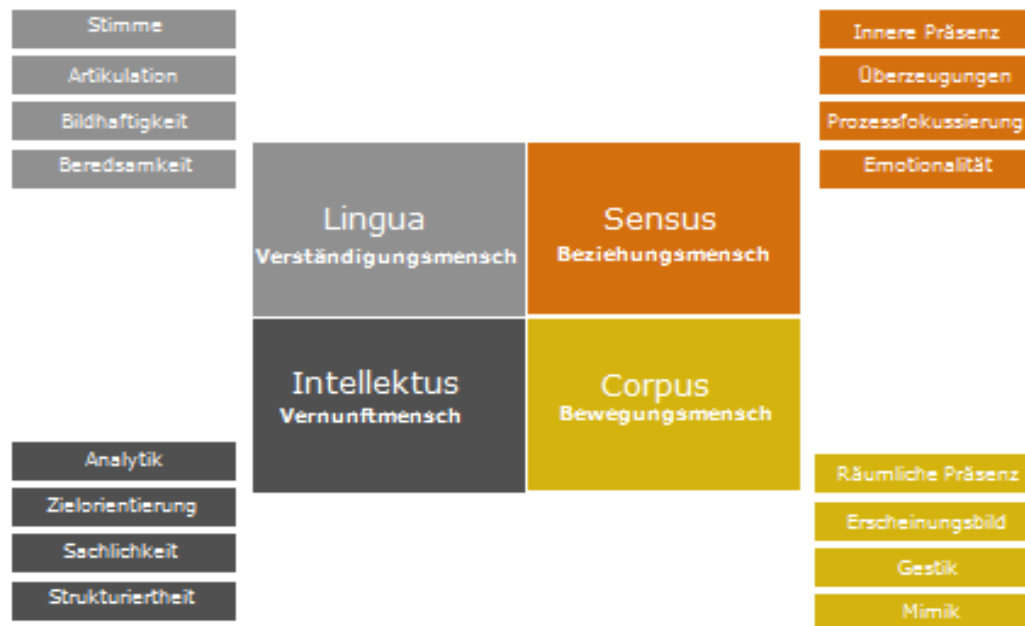
**L = Lingua**

S.C.I.L. ist das erste Diagnostiktool, das die momentane Wirkungs- und Wahrnehmungskompetenz von Menschen analysiert und abbildet.

S.C.I.L. bildet die Grundlage, das eigene Wirkungsrepertoire zu erkennen und zu erweitern.

S.C.I.L. hilft dabei, die Kommunikationsbedürfnisse anderer schnell sowie treffsicher einzuschätzen, für mehr Verständnis und ggfs. mehr Geschäftswachstum.

S.C.I.L. beschäftigt sich in den 4 Modi mit 16 Interaktionsfaktoren:

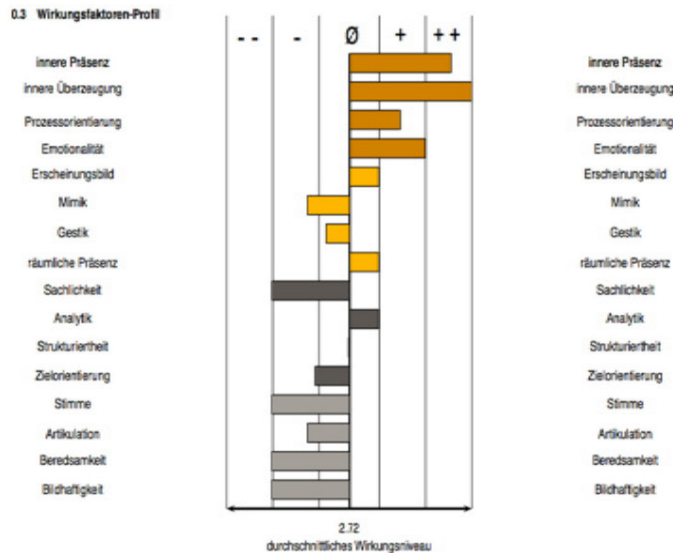
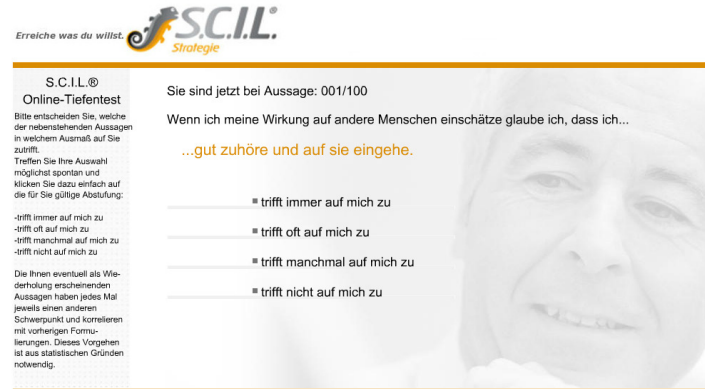


# Wie wird es gemacht?

Grundlage des S.C.I.L. Profils ist ein Erhebungsbogen mit 100 Aussagen, den die Probanden webbasiert ausfüllen.

In einer umfangreichen Dokumentation wird der Status Quo sowie das Entwicklungspotenzial dargestellt, analysiert und konkrete Handlungsvorschläge erläutert.

**Vorteil:** Sie sind im Training effizient und schnell weil Sie genau wissen, wo ansetzen. Sie erleben sofortige Resonanz



## Vorgehen:

**Als Einzeltraining, offene- und Inhouse Seminare inkl. anschliessendem Einzelcoaching (optional) buchbar, Immer auf die Bedürfnisse des Kunden zugeschnitten.**

## Für wen ist es?

**S.C.I.L. ist überall gewinnbringend anwendbar, da jeder Mensch in allen zwischenmenschlich geprägten Situationen wirkt und wahrnimmt, gerade im Verkauf, an der Messe, im direkten Umgang mit Kunden und Lieferanten ebenso wie in der Führung, im Umgang Mitarbeitenden, in Verhandlungen, bei Präsentationen, in der Personalrekrutierung, etc**



**Also, für wen ist es:**  
Grundsätzlich für alle, die

**Nur schade, wenn es keiner merkt!**

- ✓ aufgrund ihrer Position auf besondere Ausstrahlung und überzeugende, sympathische und selbstsichere Wirkung angewiesen sind,
- ✓ sich, ein Produkt oder eine Dienstleistung überzeugend präsentieren und verkaufen müssen,
- ✓ vor herausfordernden Interaktionen, wie Verkaufsgesprächen, Mitarbeitergesprächen, Verhandlungen, Vorstellungsgesprächen, etc. stehen,
- ✓ sich selbst und andere schneller, sicherer und besser einschätzen lernen wollen,
- ✓ die Interaktion mit Menschen, die vermeintlich „anders ticken“ als sie selbst, verbessern wollen

# Kontaktinformation

Per Mail: [sabine.grebien@grebien-performance.ch](mailto:sabine.grebien@grebien-performance.ch)  
Per Fon: 0041 41 210 30 09  
Per Handy: 0041 79 366 46 86

Per Post: Sabine Grebien  
Grebien.performance+  
Sempacherstrasse 5  
6002 Luzern

**Dies ist ein Auszug aus dem Angebot von grebien.performance+  
Gerne zeigen ich Ihnen mehr!**